

Ovo je pregled DELA TEKSTA rada na temu "Franšizing kao strategija razvoja malih i srednjih preduzeća". Rad ima 36 strana. Ovde je prikazano oko 500 reči izdvojenih iz rada.

Napomena: Rad koji dobijate na e-mail ne izgleda ovako, ovo je samo DEO TEKSTA izvučen iz rada, da bi se video stil pisanja. Radovi koje dobijate na e-mail su uređeni (formatirani) po svim standardima. U tekstu ispod su namerno izostavljeni pojedini segmenti.

Ako tekst koji se nalazi ispod nije čitljiv (sadrži kukice, znakove pitanja ili nečitljive karaktere), molimo Vas, prijavite to ovde.

Uputstvo o načinu preuzimanja rada možete pročitati ovde.

#### Sadržaj:

Uvod.....	3
Franšizing.....	4
2.1. Istorija.....	7
3. Franšizing sistem.....	8
Prednosti franšizing sistema.....	8
Značaj franšize za preduzetnike.....	9
Izazovi franšizinga.....	10
Slabosti franšizing sistema.....	11
Mitovi o franšizingu.....	11
Tipovi franšizinga.....	12
4. Ulazak u franšizing.....	16
Unajmljivanje pravnika.....	18
Sve što nije franšiza.....	18
Franšizing ugovor.....	19
Kako franšizer podučava franšizante.....	21
Procenjivanje troškova franšize.....	22
Zloupotrebe u franšizingu.....	22
Franšizant i franšizanti.....	23
Franšizing u uslovima francizije.....	25
6.1. Franšizing u Bosni i Hercegovini.....	26
7. Primjer iz prakse.....	27
Zaključak.....	36

## 1. Uvod

Tržište postaje mjesto gdje se u pravom smislu riječi susreću ponuda i tražnja, a biznis je postao način života i specifičan pogled na svijet. I kod zakonskog i teorijskog defmisanja biznisa postoji saglasnost da je „biznis“ snažna spona preduzetništva i privatnog vlasništva u vođenju preduzeća uz nedominirajuću poziciju bilo kojeg preduzeća u svojoj branši. Tržišna ekonomija je sistem koji se zasniva na činjenici daje u ljudskoj prirodi prvenstveno briga o vlastitim interesima, pa zatim o drugima. Ulazak u biznis nosi sa sobom bezbroj pitanja bez odgovora. Put od apstraktne ideje do uspjeha je neizvjestan i rizičan, naročito ako se počinje od nule. Neka istraživanja su pokazala da u prosjeku od 10 novoosnovanih preduzeća samo 3 uspijevaju. Na kraju svih mogućih rizika ulaska u biznis, potrebno je donijeti kvalitetnu odluku koja će ostvariti preduzetničku ideju i postići cilj. Ostaje još samo da se riješi dilema da li je vrijedno truda i zdravlja početi od nule i mukotržno i uporno graditi reputaciju i stvarati poslovni rezultat ili prihvatiti ponuđene uslove i ući u već razvijen i poznat biznis.

U zemljama tržišne privrede razvijen je dobar poslovni sistem za ostvarivanje preduzetničkih ambicija i motiva na najsigurniji način. Pokretanje malog preduzeća predstavlja veliki rizik budući da velika većina novootvorenih firmi propadne već u prvoj godini poslovanja. Oblik poslovanja koji nudi franšiza najbliže je garanciji za uspjeh na današnjem tržištu.

## 2. Franšizing

Riječ franšizam (franšizing) dolazi od francuske riječi franchir, što znači "osloboditi"; prvobitno je to značilo "osloboditi od ropstva". Danas ima nekoliko značenja, zavisno o grani. Neki ljudi čak i sam franšizam nazivaju granom, kao daje to proizvod ili usluga. Tipična franšiza je jednostavno ugovor između prodavaoca i kupca-ugovor koji kupcu (franšizantu) dopušta da prodaje proizvod ili uslugu prodavaoca (franšizora). To je ugovorni odnos između davaoca i primoca franšize, kojim se daje pravo primaocu da posluje pod imenom franšizatora, koristeći sva raspoloživa znanja, procedure i način poslovanja, koji je pod tim imenom razvijen. Franšizator (proizvođač, uvoznik, grosista) ustupa franšizeru, preko ugovora o franšizi, svoju robu na prodaju, a takođe mu ustupa i svoju tehnologiju rada, marketing, brend, korporativni i robni znak (žig), karakterističan identitet (prepoznatljivost) i sve drugo što će franšizeru pomoći da se identifikuje, snađe i da lakše i brže prodaje dobijenu robu. Franšizer obično obezbeđuje (nudi franšizatoru) poslovni prostor i radnu snagu.

...

-----OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD  
MOŽETE PREUZETI NA SAJTU.-----

[www.maturskiradovi.net](http://www.maturskiradovi.net)

MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL:

[maturskiradovi.net@gmail.com](mailto:maturskiradovi.net@gmail.com)