

## Kalkulacije u trgovinskim preduzećima

Vrsta: Seminarski | Broj strana: 14 | Nivo: Fakultet Sinergija, Bijeljina

### Sadržaj

#### Uvod 2

#### Pojam kalkulacije 3

#### Načela kalkulacije 4

#### Podjela kalkulacija 4

#### Metode kalkulacija 6

#### Važniji pojavnii oblici kalkulacija 7

#### Kalkulacija prodajne cijene gotovog proizvoda

#### kod proizvođača 8

#### 6.2. Kalkulacije pri nabavkama robe 9

##### 6.2.1. Kalkulacije pri nabavkama robe od dobavljača u zemlji 9

##### 6.2.2. Kalkulacije pri nabavkama robe iz iz inozemstva ( uvoz robe ) 9

#### 6.3. Prodajne kalkulacije na domaćem tržištu 10

#### Prodajne kalkulacije po sistemu

#### marži ( bez poreza ) 10

#### Prodajne kalkulacije po sistemu

#### rabata ( bez poreza ) 10

#### Prodajne kalkulacije po sistemu

#### marži ( s porezom ) 11

#### Prodajne kalkulacije po sistemu

#### rabata ( s porezom ) 11

#### 6.4. Izvozne kalkulacije 11

#### 7. Zaključak 12

#### Literatura 13

#### Uvod

Svaka kompanija zna svoju ulogu na tržištu, prema svojoj specijalizaciji i s obzirom na vrstu proizvoda kojim opskrbuje tržiste, bilo da se radi o domaćem tržištu ili o onom izvan granica vlastite države.

Isti taj proizvođač isto tako želi ostvariti određenu dobit, ne bi li zadovoljio životne potrebe, kako svoje tako i svojih zaposlenika. Budući da se u poslovanju vrte razne računice, novac, prihodi, rashodi, dobitci ili pak gubitci, svaka kompanije teži ostvarivanju što većih prihoda, a samim tim i dobitka kako bi uspješno poslovala i mogla egzistirati na tržištu.

Jedna od bitnih stvari u poslovanju kompanije su kalkulacije koje direktno utiču na prihode i rashode. Njihov smisao je u tome da pravilno odrede nivoe cijena i troškova kako bi kompanija na što uspješniji način obavljala svoju ulogu na tržištu.

U nastavku teksta biće objašnjen sam pojam kalkulacije, metode izrade kao i važniji pojavnii oblici kalkulacija.

#### Pojam kalkulacije

Kalkulacija je računski postupak određivanja cijene nekog proizvoda ili usluge. Kalkulacija u poduzetništvu predstavlja uslov za donošenje kvalitetnih poslovnih odluka.

Postoji više vrsta cijena koje se koriste u trgovinskim preduzećima, a to su:

faktorna cijena dobavljača koja predstavlja neto prodajnu cijenu dobavljača ( proizvođač, veletrgovina... ) koja je iskazana u fakturi

nabavna cijena koja podrazumijeva fakturnu cijenu uvećanu za iznos troškova nabavke ( prevoz, osiguranje... )

**----- OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE PREUZETI NA SAJTU. -----**

[www.maturskiradovi.net](http://www.maturskiradovi.net)

MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL: [maturskiradovi.net@gmail.com](mailto:maturskiradovi.net@gmail.com)