

## Motivacija i odlučivanje

Vrsta: Seminarски | Broj strana: 11 | Nivo: Viša poslovna škola

### Uvod

Motivacija je psihološka karakteristika ljudi koja utice na stepen predanosti pojedinca. Ona se sastoji od faktora koji izazivaju ,kanalisu i podržavaju ljudsko ponašanje u određenom zelenom pravcu.

Donete olike se među sobom razlikuju po složenosti, posledicama koje će iz njih proizesti, nacinu donesenja... Sire posmatrano pod odlučivanjem se podrazumeva akcija koja treba da usledi posle izbora jedne mogućnosti, a kojom će se realizovati cilj zbog koga je odluka doneta.

Upravljanje motivacijom ima dve osnovne metode: prvo: zasto se ljudi ponašaju na nacin na koji se ponašaju na random mestu; drugo: kako im se može pomoci da primenjuju radne postupke koji su korisni za organizaciju i za njih.

Motivisanje ljudi da se iz njih izvuku rezultati je od presudne važnosti za menadžment.

Pored razvijanja vestine da se dobro radi, moramo traziti i nacin razvijanja volje da se dobro radi. Motivacija i njen menadžment su sustinski element menadžmenta ljudskih resursa isto kao i sto je celina menajmenta, kicma celokupnog delotvornog menadžmenta.

Od svih resursa koje organizacija ima na raspolaganju, samo se ljudi mogu usavrsavati, da budu motivisani da postignu izvesne zeljene ciljeve ili da napreduju.

Postizanje ciljeva organizacije je u njihovim rukama, a nacin na koji se upravlja ljudima, je za jednu organizaciju od presudne važnosti.

Organizaciji su potrebni ljudi koji su:

Prvuceni da se pridruže organizaciji, kao i da ostanu u njoj

Ispunjavaju svoje zadatke na odgovoran nacin

Motivisani da se angazuju u nekom tipu kreativnog, spontanog i inovativnog ponašanja.

Organizacije moraju naci nacin da ljudi stimulisu da budu aktivni i produktivni na poslu.

Odlučivanje je proces koji rezultat predstavlja doneta odluka. One se mogu donositi intuitivno, ili mogu biti zasnovane na objektivnosti znanja i logici. Odluke zasnovane na racionalnom odlučivanju, podrazumevaju jasno utvrđenje cilja koji se odlukom zeli dostići i utvrđivanje više mogućih alternativa kojima se cilj zeli postići.

### 1.1. TEORIJE MOTIVACIJE

U teoriji organizacije i upravljanja pojam motivacije se tumači kao podsticaj za zaposlene da izvrsavaju svoje zadatke i time doprinесу ostvarivanju ciljeva organizacije.

U sadržajnom smislu motivacija je sistem varijabli koje pojedinci u organizaciji razlicito preferiraju.

Pomoći izbora motivacionih varijabli moguće je uticati na ponašanje ljudi, odnosno moguće je upravljati ponašanjem ljudi u organizacijama. Motivacija je sredstvo rukovodjenja. Rukovodstvo preduzeća treba da poznae motivacione varijable, preferencije zaposlenih, prirodu ljudskog ponašanja i nacine reagovanja pojedinaca na preferencije.

U tom smislu važno je upoznati neke od teorija i pristupa.

TEORIJA X I TEORIJA Y

**----- OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE PREUZETI NA SAJTU. -----**

[www.maturskiradovi.net](http://www.maturskiradovi.net)

MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL: [maturskiradovi.net@gmail.com](mailto:maturskiradovi.net@gmail.com)