

## Moć, autoritet i delegiranje

Vrsta: Seminarski | Broj strana: 10 | Nivo: Visoka poslovna škola

### Sadržaj

Uvod.....	3
Moć.....	4
Izvori moći.....	4
Kulturalni aspekt moći.....	5
Dovodjenje stavova o moći u ravnotežu.....	5
Delegiranje.....	7
Prednosti delegiranja.....	7
Otpor prema delegiranju.....	8
Smernice za efikasno delegiranje.....	8
Zadaci na kojima počiva efikasno delegiranje.....	8
Zaključak.....	9
Literatura.....	10
Uvod	

Moć predstavlja sposobnost da se utiče na druge ljudi. Moć se uočava i u najjednostavnijim odnosima. U organizaciji moć posjeduju menadžeri. Ipak, menadžeri nisu jedina uticajna lica u organizaciji, i radnici kažu ili urade stvari koje utiču na menadžere. Svaka organizacija kao i bilo koji drugi odnos otvoren je sistem u pogledu moći. Moć je pojam koji pripada istraživačkom polju sociologije i politikologije, a značajna je tema i socijalne psihologije pa njene izvore treba tražiti i u osobinama pojedinaca ili društvenih grupa.

### Moć

Pojam moći se često tumači kao energija vlasti, pa ona ima veću ili manju moć ili može da bude i vlast bez moći . Moć je sposobnost zaposlenih kadrova da utiču na druge zaposlene. Moć je takođe bitan element svake ljudske organizacije, jer moć podrazumjeva određen status i značaj u organizaciji.

Osnovna karakteristika moći je uticaj na ponašanje i promjene tog ponašanja bilo da se radi o pojedincu ili grupi ljudi . To je sposobnost pojedinca da u međusobnim odnosima sa drugima utiče na promjenu njihovog ponašanja.

Moć donosi zadovoljstvo ili samozadovoljstvo pojedincima ili grupama, ali ujedno dovodi do pokoravanja ili potčinjavanja.

### Izvori moći

Moć ne proizilazi automatski iz položaja koje neko lice ima u hijerarhiji organizacije. Džon Frenč i Bertram Rejven su utvrđili izvore i vrste moći. Ovi aspekti moći mogu da postoje u nizu ljudskih odnosa. Unutar organizacije javljaju se na svim nivoima.

Moć nagrađivanja je koncentrisana u jednom licu, posjedniku moći, koje ima ovlašćenje da nagradi drugo lice koje je izloženo uticaju, kada ispuni nalog ili postigne zahtjevani nivo učinka. Nagrađivanje zaposlenih se može vršiti: povećanjem plata, boljim ponašanjem rukovodilaca, poboljšanjem uslova rada i dr.

Moć kažnjavanja se zasniva na sposobnosti posjednika moći da kazni lice izloženo uticaju za neispunjene zahtjeve i suprotna je od moći nagrađivanja. Kazna može da bude opomena ili otkaz.

Legitimna moć postoji tamo gdje radnik ili lice izloženo uticaju priznaje pravo posredniku moći da u izvjesnim granicama ima uticaj na njega. Pravo manadžera da utvrdi realnu dinamiku rada je primer zvanične moći u „smjeru nadole“ . Ova vrsta moći je najznačajnija moć u svakoj organizaciji.

**----- OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE  
PREUZETI NA SAJTU. -----**

[www.maturskiradovi.net](http://www.maturskiradovi.net)

MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL: [maturskiradovi.net@gmail.com](mailto:maturskiradovi.net@gmail.com)