

Ovo je pregled DELA TEKSTA rada na temu "Pojam i vrste preduzetničkih strategija". Rad ima 16 strana. Ovde je prikazano oko 500 reči izdvojenih iz rada.

Napomena: Rad koji dobijate na e-mail ne izgleda ovako, ovo je samo DEO TEKSTA izvučen iz rada, da bi se video stil pisanja. Radovi koje dobijate na e-mail su uređeni (formatirani) po svim standardima. U tekstu ispod su namerno izostavljeni pojedini segmenti.

Ako tekst koji se nalazi ispod nije čitljiv (sadrži kukice, znakove pitanja ili nečitljive karaktere), molimo Vas, prijavite to ovde.

Uputstvo o načinu preuzimanja rada možete pročitati ovde.

Fakultet za poslovne studije

Banja Luka

SEMINARSKI RAD

iz predmeta OPERATIVNI STRATEGIJSKI MENADŽMENT

Tema: POJAM I VRSTE PREDUZETNIČKIH STRATEGIJA

MIRSADA HUSAK Doc. dr. CARIŠA BEŠIĆ

Sadržaj:

UVOD	2	1.	ME NADŽ MENT, PREDUZETNIŠTVO I PREDUZETNIČKE STRATEGIJE				
		2	1.1. Menadžment i preduzetničke strategije	2	1.2. Preduzetništvo	4	2.
			UTICAJ GLOBALIZACIJE NA PRINCIPE NOVE STRATEGIJE RAZVOJA PREDUZETNIŠTVA				
8		3.	PREDUZETNIČKE STRATEGIJE	9	3.1.	Biti prvi ali istovremeno i najbolji	
		11	3.2. Pogodite ih tamo gde ne očekuju	11	3.2.1.	Kreativna imitacija	11
3.2.2.		Preduzetnički džudo	12	3.3. Ekološki niše	12	3.4. Strategija naplatne rampe	
		12	3.5. Strategija specijalizovanih vještina-znanja	13	3.6.	Specijalno tržište	14
		ZAKLJUČAK	14	5.	LITERATURA	15	4.

UVOD

Svuda u svijetu, sve veći broj ljudi uspjeva da ostvari svoje snove kroz sopstveni biznis. Mada je nivo preduzetničke aktivnosti, poslije pucanja „Internet balona“ (kada su Internet kompanije doživjele strahovit rast i njihove cijene na berzi dostigle enormne razmjere, poslije kraha jednog broja kompanija, došlo je destabilizacije na berzi i pada u nivou preduzetničke aktivnosti), nešto opao, razvoj preduzetništva i dalje predstavlja jedan od najznačajnijih trendova u svijetu.

Svake godine, samo u SAD npr., se stvori od 3 do 4,5 miliona novih malih i srednjih preduzeća, odnosno, novo preduzeće nastaje na svakih 12 sekundi. Nivo zainteresovanosti za preduzetništvo je veoma visok u svim starosnim grupama. Od ljudi koji započinju biznis, 84% to rade po prvi put u svom životu. Ovakav rast preduzetničkog duha je jedan od najznačajnijih ekonomskih događaja u novijoj ekonomskoj istoriji. Svuda u svijetu, ovi novi ekonomski „heroji“, mijenjaju biznis sredinu i igraju veoma značajnu ulogu u ekonomijama svojih zemalja. Mnogo bolje od velikih kompanija, ovi „mali džinovi“ inoviraju proizvode i usluge, pomjeraju tehnološke granice, otvaraju nova radna mjesta.

Mala i srednja preduzeća (MSP) predstavljaju vodeću snagu u ekonomskom razvoju zemlje. Ona jačaju ekonomiju na više različitim načina: stimulišu promjene u biznis okruženju kroz proces kreativne

destrukcije, predstavljaju najveći izvor inovacija, najveći su generator novih radnih mesta i zahvaljujući razvoju Interneta i telekomunikacija, sve više doprinose daljjoj globalizaciji biznisa.

Upravljanje preduzećima u savremenim uslovima poslovanja podrazumjeva determinisanje adekvatnog sistema mjera performansi. Sistem mjera performansi povezuje strategiju preduzeća sa tekućim poslovanjem, pruža relevantne informacije o ostvarivanju ciljeva u okviru konkurenčkih strategija i ukazuje na područja gdje su neophodna poboljšanja. Ja ću Vam u ovom radu pokušati iznjeti neke osnovne starategije razvoja preduzeća i preduzetništva.

1. ME NADŽ MENT, PREDUZETNIŠTVO I PREDUZETNIČKE STRATEGIJE

1.1. Menadžment i preduzetničke strategije

Stra te gi ja je upra vlijac ka ak tiv nost pred u ze ca ili dru gog or ga ni za ci o nog si ste ma ko ja se od no si na iz bor pra va ca, me to da i in stru me na ta za ostva ri va nje ci lje va nji ho vog funkcioni sa nja i razvoja. Iz bo r od go va ra ju ce stra te gi je pro is ti ce iz okol no sti poslovanja pred u ze ca u pri vred nom i druš tve nom okru že nju u ko me dje lu ju raz li či ti pod sti ca j i ograničenja. Pred u ze će, pri to me, ras po la že ograničenja nim re sur si ma, a u oba vlijac nju nije go ve djelat no sti po sto ji i djeluje kon ku ren ci ja dru gih uče sni ka na tržištu.

3

-OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE
PREUZETI NA SAJTU.-----

www.maturskiradovi.net

MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL:

matarskiradovi.net@gmail.com