

Sadržina:

- 1. Vved vo motiviraneto
- 2. Istoriski razvoj i rani pogledi na motiviraneto
- 3. Teorija za tradicionalniot model
- 4. 2.2 Model na čovečki odnosi
- 5. 2.3 Model na čovečki resursi
- 5.3. Klasifikacija na teoriите за motiviranje
- 6. 3.1 Teorija na hierarhija na potrebite
- 6. 3.2 ERG teorija
- 7. 3.3 Motiviračka-higijenska teorija
- 8. 3.4 Teorija za naučnite potrebi
- 8.4. Považni teorii za procesot
- 9. 4.1 Teorija na očekuvanje
- 9. 4.2 Teorija na ednakvosta
- 10. 4.3 Teorija na postoečka cel
- 12. 4.4 Teorija za zajaknuvanje
- 13. 5. Zaklučok
- 14. 6. Resume
- 16. 7. Koristena literatura
- 18

Вовед во мотивирањето:

Анализата на мотивација и теорија на мотивацијата е една од најчесто изучувани и пишувани теми во организационите науки, и се смета за една од најважните области на студии во областа на организациите.

.....**NAMERNO UKLONJEN DEO TEKSTA.....**

backgrounds and aims of those who study it. Недостатокот на единствена теорија на мотивација ја одразува комплекноста на дефиницијата преку различните погледи и цели на оние кои ја анализираат и испитуваат. To delineate these crucial points, it is illuminating to consider the development of motivation and motivation theory as the objects of scientific inquiry. Со цел да се разграничат овие клучни точки значи да се анализира развојот на мотивацијата, а предмет на научното истражување е вкупното теоријата на мотивација.

ИСТОРИСКИ РАЗВОЈ - HISTORICAL DEVELOPMENT РАНИ ПОГЛЕДИ НА МОТИВИРАЊЕТО -

Early explanations of motivation focused on instincts. Раните објаснувања за мотивацијата биле фокусирани на инстинкти. Psychologists writing in the late 19th and early twentieth centuries suggested that human beings were basically programmed to behave in certain ways, depending upon the behavioral cues to which they were exposed. Во доцните години на 19-ти и почетокот на 20-ти век рисихолозите пишуваат сугерираат дека човечките суштества во основа се програмирани да се однесуваат на одреден начин, во зависност од знаците на однесувањето на кои биле изложени. Sigmund Freud, for example, argued that the most powerful determinants of individual behavior were those of which the individual was not consciously aware. Сигмунд Фројд, на пример, тврди дека најмоќните детерминанти на однесувањето на поединецот се оние на кои лицето е несвесно свесен.

Но кога станува збор на еволуцијата на менаџментот, лидерството се дефинира како процес на влијание кон останатите за достигнување на целите а мотивирањето како волја или (снага на волјата) за достигнување на целите.

**----- OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE
PREUZETI NA SAJTU. -----**

www.maturskiradovi.net

МОŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL: maturskiradovi.net@gmail.com