

Ovo je pregled DELA TEKSTA rada na temu "Upravljanje dobiti preduzeća". Rad ima 9 strana. Ovde je prikazano oko 500 reči izdvojenih iz rada.

Napomena: Rad koji dobijate na e-mail ne izgleda ovako, ovo je samo DEO TEKSTA izvučen iz rada, da bi se video stil pisanja. Radovi koje dobijate na e-mail su uređeni (formatirani) po svim standardima. U tekstu ispod su namerno izostavljeni pojedini segmenti.

Ako tekst koji se nalazi ispod nije čitljiv (sadrži kukice, znakove pitanja ili nečitljive karaktere), molimo Vas, prijavite to ovde.

Uputstvo o načinu preuzimanja rada možete pročitati ovde.

Visoka poslovna škola Leskovac

SEMINARSKI RAD

- Upravljanje dobiti preduzeća -

Finansije i bankarstvo

2009. godina

SADRŽAJ

Uvod.....3

I Dobit kao performansa poslovanja preduzeća.....3

1. Teorije dobiti preduzeća.....3

2. Dobit i održanje kapitala preduzeća.....3

II Elementi i determinante procesa upravljanja dobiti preduzeća.....4

1. Planiranje dobiti preduzeća.....4

1.1.Računovodstvena dobit-konceptualne osnove i problematika merenja.....4

1.2.Analiza ostvarene dobiti u sukcesiji perioda.....5

1.3.Analiza granica dobiti.....5

1.4.Ekonomska dobit-konceptualne osnove i problematika merenja.....6

2. Raspodela dobiti preduzeća.....7

Zaključak.....8

Literatura.....9

UVOD

Dobit kao monetarni oblik rezultata poslovne aktivnosti preduzeća predstavlja ključnu ekonomsku kategoriju, odnosno performansu uspešnosti poslovanja. Ukupna dobit predstavlja razliku ukupno ostvarenih prihoda i ukupno ostvarenih rashoda preduzeća. Njena specifičnost kao rezultata ekonomске aktivnosti preduzeća jeste u tome što ima svojstvo solidarnog izraza rezultata u smislu razlike između ostvarenih prihoda i rashoda i kao takva predstavlja suvišak prihoda nad rashodima.

I DOBIT KAO PERFORMANSA POSLOVANJA PREDUZEĆA

Dobit kao oblik rezultata predstavlja motiv – pokretačku snagu obavljanja privređivačke aktivnosti preduzeća tržišne privrede.

Maksimiranje dobiti se ističe kao jedan od vodećih ciljeva preduzeća. U maksimiranju dobiti svoje interese pronalaze svi relevantni konstituenti preduzeća: vlasnici – akcionari, menadžeri, kupci, dobavljači, zaposleni, društvena zajednica.

Veličina ostvarene dobiti predstavlja značajnu poslovnu performansu, odnosno pokazatelj uspešnosti u obavljanju privređivačke aktivnosti svakog ekonomskog subjekta.

TEORIJE DOBITI PREDUZEĆA

U ekonomskoj teoriji izdiferencirale su različite teorije dobiti koje na različite načine objašnjavaju njene izvore.

Kompenzacione ili funkcionalne teorije dobiti objašnjavaju kao nadoknadu za funkciju koju obavlja preduzetnik koja se ogleda u iniciranju, organizovanju, nadgledanju i snošenju rizika nove poslovne aktivnosti.

Frikcione ili monopolске teorije dobiti ističu da su izvor dobiti fikcije (prepreke) u mobilnosti resursa koje obezbeđuju monopolski položaj predužeću i ostvarenje monopolске dobiti.

Tehnološke ili inovacione teorije dobiti naglašavaju da su izvor dobiti nove tehnologije i inovacije, koje obezbeđuju da preduzeće poveća svoje prihode ili smanji svoje rashode.

DOBIT I ODRŽANJE KAPITALA PREDUZEĆA

Između koncepta dobiti i principa održanja kapitala postoji materijalna i formalno-logična povezanost. Težnja za maksimiranjem dobiti jedan je od najčešće isticanih ciljeva preduzeća tržišne privrede. Da bi preduzeće obezbedilo egzistenciju i opstanak na tržištu prinuđeno je da kontinuirano obnavlja uloženi kapital radi održavanja svoje proizvodne sposobnosti. Održanje kapitala je, pak, preduslov ostvarivanja dobiti

...

-----**OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE PREUZETI NA SAJTU.**-----

www.maturskiradovi.net

MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL:

maturskiradovi.net@gmail.com